

ELENA PAOLA LANATI

Dichiarazione sostitutiva ai sensi dell'art. 46 del DPR 445/2000

DATI ANAGRAFICI

Luogo e data di nascita: [REDACTED]

Stato civile [REDACTED]

Altro [REDACTED]

ESPERIENZE DI LAVORO

02/12/11-oggi **3P Solution Srl. Amministratore Unico. Provider ECM.** 3,3 milioni € fatturato. 14 dipendenti.

06/09/10-oggi **MA provider Srl. Amministratore Unico, Owner.** Società di consulenza in ambito market access, nata con bando FIMSER Regione Lombardia per imprenditoria femminile. 2,7 milioni € fatturato. 14 dipendenti.

14/01/10-29/04/11 **3P Solution Srl. Amministratore Unico.** Provider ECM secondo regolamento ECM, con certificazione qualità ISO 9001:2008.

16/01/-15/09/09 **BMS, Roma. Onco-Hematology BU Director.** Obiettivo: sviluppo nuova struttura per il lancio del portfolio Onco 2009-2011. Riporti diretti: 2 PM, 1 assistente, 3 District Managers; 25 Product Specialists (seconda linea riporto). Riporto diretto a AD Italia. Membro dell' EMEA Onco Leadership Team e del Comitato di Direzione BMS Italia. Gestione di 4 milioni € di spese, 30 milioni € di vendite, responsabile nuovi prodotti Oncologia.

01/07/07-15/01/09 **UCB Group, Milano. CNS BU Director.** Obiettivo: lancio nuova divisione CNS a seguito di acquisizione Schwarz. Riporti diretti: 2 Product Managers, 1 assistente, 6 District Managers; 56 Product Specialists (seconda linea riporto); budget di 10milioni di €. Riporto diretto a Global President CNS Operation (solid line), e AD Italia. Membro del Global Leadership Team CNS e del Comitato di Direzione UCB Italia. Fatturato della Divisione: 50 milioni €, con crescita vs 07 del 40%..

16/03/05-30/06/09 **AstraZeneca, Milano. Marketing Manager GI, AZ e Simesa (Nexium, Antra, Axagon, Losec). Dirigente**
Obiettivo: Rilancio Esomeprazolo. Riporti diretti: 4 PM Senior, 2 stageurs, 2 assistenti. Gestione di 15 milioni € di spese e 220 milioni € di vendite.

01/04/04-15/03/05 **Manetti&Roberts, Milano. Marketing Manager Igiene Intima (Intima Roberts e Chilly)**
Obiettivo: Rilancio Chilly (Italia ed estero). Risultato: share da 5,2% a 8,9% in 6 mesi.

01/09/99-01/04/04 **Procter& Gamble, Beauty Care BU, Roma. Acting Brand Manager Infasil (56 MM€ fatturato).**
Essendo Infasil un brand locale, ho disegnato il lancio di Infasil Intimo Lenitivo secondo il modello olistico di marketing, e sviluppato le nuove campagne pubblicitarie (TV, stampa e radio) Infasil per il 2004. Risultato: crescita di 5% p.s. extra (+30% vs target). Gestione di 20 milioni di € di spese.

Procter& Gamble, Health Care BU, Roma. Acting Brand Manager Vicks, Oral Care (45 MM€ fatturato).
Gestione di 10 milioni di € di spese.

Leader del team europeo nel progetto di sviluppo e lancio di un nuovo prodotto, Vicks FluAction in Italia. Responsabile Licencing and Acquisition (L&A) per l'Italia e parte del team europeo responsabile di L&A nel mercato OTC di Cough and Cold.

Project leader AZ Whitening Category: Whitestrips + nuovo prodotto sbiancante in lancio.

Responsabile marketing per la detailing force PG di Oral Care sui dentisti.

Procter& Gamble, Pharmaceutical BU, Roma

Product Manager per Linea Osteoarticolare (Actonel, Cacit D3, Cacit 1000; 17 MM\$ fatturato, gestione 3 milioni € di spese).

In questo ruolo, sono stata responsabile della gestione di progetti speciali di crescita di mercato con key opinion leaders nel campo dell'osteoporosi e del coordinamento della sales force relativa (12 persone)

Procter& Gamble, Pharmaceutical BU, Roma

Product Manager Neoduplamox (mercato antibiotici; 8 MM\$ turnover, local brand)

01/12/98-30/05/99 **Bayer SpA- Stabilimento di Garbagnate (MI)**

Stageure presso Laboratorio Quality Assurance Raw Materials in affiancamento al responsabile QA

01/11/98-30/11/98 Dip. **Chimica Farmaceutica, Università' di Pavia**

Attività' volontaria di ricerca nel campo della Chimica Enzimatica

FORMAZIONE

Diploma: **1993, Maturità Classica- (Votazione 56/60)**
Liceo Classico Voghera (PV) sperimentale con studio lingua francese per 5 anni

Borsa Erasmus: **1997**, presso Laboratorio di Chimica Enzimatica Dc.J.M. Guisan
Istituto de Catalisis y Petroleoquimica (CSIC, Madrid)

Laurea: **Ott. 1998, Chimica e Tecnologia Farmaceutiche (110 e lode)**
indirizzo Tecnologico- Facolta' di Farmacia Universita' di Pavia
Prima degli iscritti in corso a conseguire la laurea
Anni **1993-1998**: Allieva presso il **Collegio Nuovo- Fondazione Sandra ed Enea Mattei di Pavia**,
riconosciuto dal Ministero dell'Universita' come Ente di alta qualificazione morale
per l'abilitazione alla professione di farmacista presso Universita' di Pavia

Esame di Stato: per l'abilitazione alla professione di farmacista presso Universita' di Pavia

Master: **Lug. 1999: Master in Gestione Integrata d'Impresa 1999/2000**
Fondazione CUOA - Altavilla Vicentina (VI)

Master: **Ott 2000- Feb 2001 (w-e), Master in Comunicazione Istituzionale**
Istituto del marketing e della comunicazione- ADN Kronos, Roma

Corsi: **People and communication skills (2gg.); Effective presentation (2 gg.); Selection interviewing (2 gg.);**
Maximize creativity and logical thinking (2 gg.); Product Manager Pharmaceuticals (5 gg.), Marketing
Communication Seminar (3 gg.). Fox training (2 gg), Marketing Excellence (3 gg).
Competenze manageriali: Leadership styles (2 gg), Coaching e feedback (3 gg), Change management (4
gg), Marketing for Directors (3 gg-SDA Bocconi).

03/11-09/11 **Eupolis. Corso per Direttori di Struttura sanitaria- SDS DIAS 2011. 120 ore. Abilitazione con merito:**
93/100

PUBBLICAZIONI

1. Cicchetti, Ruggeri, Gasbarrini, Lanati. Quaderni Sole 24 Ore giugno 2011
2. Cicchetti, Ruggeri, Gasbarrini, Lanati. Pharmaeconomics 2011
3. Scan: an integrated system for market access of new drugs in Italy. Poster ISPOR 2011, Madrid.

ALTRE ATTIVITA'

Anno 1996 Rappresentante delle Alunne del Collegio Nuovo
Mag 07, Ott 08 Speaker a PharmaMarketing 2007 (MarcusEvans), Euro SFE, Brussels (JacobsFleming event)
2007-2010 Membro del Consiglio di Amministrazione dell'Associazione Alumnae Collegio Nuovo
Mag 2010-2015 Presidente dell'Associazione Alumnae del Collegio Nuovo di Pavia

LINGUE STRANIERE

English: Fluent. First certificate, got in June 1999.
Español: Ottimo livello scritto e parlato
Français: Buon livello scritto e parlato

CONOSCENZE INFORMATICHE e TECNICHE

Ottima conoscenza dell'Ambiente *Windows XP* e degli applicativi *Word, Excel, Power Point, Access,, Internet, SAP R 2.0, Quality Plus*, e dei programmi finalizzati alla gestione dei database *Nielsen* e *IMS*, e degli strumenti *analitici (Spectra, HP Chemstation)*. Ottima conoscenza dell'impiego dei principali strumenti analitici ed, in particolare, di *HPLC, Gascromatografi e pH Stats*.

COMPETENZE MANAGERIALI

Esperienza multipla nella gestione di start up di divisioni, change management, situazioni di crisi e ristrutturazioni aziendali e di business. Esperienza decennale di marketing, e consolidata esperienza di gestione di persone (fino a 60) e di P&L.
Esperienza di General Management, gestione finanziaria e ricerca finanziamenti.
Sviluppato problem solving, sensibilità organizzativa e visione strategica combinata con eccellente esecuzione. Capacità di sviluppo risorse e delega.

Con la presente, acconsento al trattamento dei dati, secondo il D.LGS 196/2003.

Milano, 14 giugno 2012