

John Holder

DICHIARAZIONE PERSONALE

Attualmente lavoro come docente di Inglese tenendo corsi sia "1 to 1" che a piccoli gruppi presso aziende nel Varesotto.

Ho lavorato per molti anni come Managing Director in aziende Italiane ed anche multinazionali. Sono di origine Inglese, ma dopo più di 30 anni vissuti in Italia parlo e scrivo correntemente in Italiano. Posso lavorare e fornire resoconti lavorativi in entrambe le lingue ed ho esperienza nel lavorare in ambiti di aziende multinazionali quotate in Nasdaq. Ho sempre lavorato in ambienti con documentazione in Inglese ed Italiano, con l'esigenza di fare traduzioni di contratti legali, commerciali e materiale di marketing. Sono convinto che le persone che lavorano con me sono la più importante risorsa e per questo motivo vanno istruite e fatte crescere in modo che possano raggiungere e condividere gli obiettivi aziendali. Ho fatto esperienza di "coaching" e ho seguito diversi corsi di management e motivazione.

ESPERIENZA LAVORATIVA

English Language Teacher – Corsi di Lingue Varese Srl.

Varese (VA)

Da Maggio 2014

Prevalentemente corsi aziendali.

Managing Director – Shardan Srl

Mornago (VA), ITALY

Ottobre 2009 – Maggio 2014

Responsabilità:

- Stabilire la Missione Aziendale. (Vendita di prodotti con una "Unique Selling Point")
- Lavoro con il Direttore Vendite per fissare i Budget Vendite annuali e monitorarli su base settimanale, mensile e quadrimestrale.
- Lavoro con il Direttore Finanza ed Amministrazione per fissare il budget dei costi e generare un P&L completo. Monitoraggio di questi dati su base settimanale, mensile e quadrimestrale.
- Impostazione di obiettivi quadrimestrali e annuali per tutti i report diretti e valutazione di questi su base quadrimestrale.
- Ricerca di nuovi fornitori di prodotti coerenti con la Missione Aziendale.
- Gestione del cliente Gamestop Italy con supporto al Direttore Vendite su tutti gli altri clienti dove richiesto.

Risultati:

- Abbiamo lavorato con l'azienda Datel per produrre Action Replay (Nintendo DS) dedicati in lingua Italiana. In seguito ai feedback ricevuti dal nostro servizio di assistenza clienti abbiamo potuto constatare la forte richiesta per un prodotto "plug and play" dedicato ai giochi Pokémon. Questo prodotto è diventato un best-seller per Shardan.
- Nel 2012 abbiamo avuto la distribuzione esclusiva per l'Italia del marchio Turtle Beach. In quel momento la quota di mercato di Turtle Beach era del 12%. Alla fine del 2012 abbiamo incrementato la loro quota di mercato al 42% - portando Turtle Beach ad essere leader nel mercato delle cuffie e superando di gran lunga tutti i competitor.

Managing Director – THQ Italy Srl

Gallarate (VA), ITALY

Novembre 2006 – Settembre 2009

Responsabilità:

- Start-up aziendale. Assistenza nel stabilire la struttura dell'Srl. Trovare, arredare ed attrezzare gli uffici. Assunzione di Direttori Vendite, Marketing e Finanza. Tutto questo è stato realizzato in 5 mesi.
- Lavorato con SVP Europeo del publishing per fissare il Budget Vendite annuale per l'Italia e monitoraggio su base settimanale, mensile e quadrimestrale.
- Lavoro con il Direttore Finanza ed Amministrazione per fissare il budget dei costi e generare un P&L completo. Monitoraggio di questi dati su base settimanale, mensile e quadrimestrale.
- Impostazione di obiettivi quadrimestrali e annuali per tutti i report diretti e valutazione di questi su base quadrimestrale.
- Lavoro a stretto contatto con il Direttore Marketing per valutare e approvare le spese marketing – rimanendo in linea con i budget e raggiungendo il volume di vendite richiesto.

- Partecipazione ai meeting Europei quadrimestrali, presentando i risultati del mercato Italiano e raccogliendo informazioni riguardanti le nuove release.

Risultati:

- Nel primo anno finanziario completo, THQ Italy ha raggiunto vendite nette per oltre €15 milioni.
- La vendita di prodotti fuori catalogo è aumentata del 250%
- In un sondaggio indipendente, gli uffici THQ Italy raggiunsero il punteggio più alto di qualsiasi ufficio THQ per un'ampia gamma di criteri riguardanti la soddisfazione del personale e le prestazioni di gestione.

Managing Director e Presidente – Leader SpA

Gazzada Schianno (VA), ITALY
Settembre 1984 – Settembre 2006

Responsabilità:

- Start-up aziendale.

Fondai l'azienda nell'estate del 1984 sotto il nome Mastertronic Sas – inizialmente per gestire le attività di vendita e marketing in Italia del prodotto a basso costo della gamma Mastertronic. Divenne subito evidente che per avere la massa critica in quello che era ai tempi un mercato piccolo ma in rapida crescita era necessario gestire più di un publisher di videogiochi. L'azienda si evolse in Leader Distribuzione Srl e alla fine degli anni '80 divenne l'azienda leader per la distribuzione di videogiochi in Italia. Ero coinvolto in quasi tutte le aree dell'azienda ma con un particolare focus sulla selezione e marketing dei prodotti.

Alla fine degli anni '90 l'azienda era diventata Leader SpA con un fatturato annuale oltre €50 milioni e con più di 60 impiegati.

Risultati:

- L'azienda ebbe una crescita molto rapida – durante i primi 5 anni di attività il fatturato raddoppiò ogni anno per 5 anni consecutivi.
- Leader rappresentò più volte tutti i maggiori publisher di videogiochi presenti sul mercato – US Gold, Ocean, Activision, Sega, Electronic Arts, UbiSoft, THQ e lavorò anche con Microsoft e Sony.

Export Sales Account – Plastak Machinery Srl.

Morazzone (VA)
Settembre 1981 – Settembre 1984.

English Language Teacher – English Language Centre.

Varese (VA)
Settembre 1979 – Settembre 1981
Prevalentemente corsi aziendali.

ISTRUZIONE

BA (Hons) 2:1, Filosofia e Psicologia – Settembre 1973 - Giugno 1976.

University of Leeds - UK

- Ho continuato ad avere un interesse attivo per la Psicologia e la Filosofia a livello non accademico. Entrambe le discipline influiscono su materie come l'apprendimento, l'insegnamento, motivazione e leadership che sono aree vitali per la buona gestione di un'azienda.

A-Levels, Settembre 1970 – Giugno 1972

King Edwards School.
Birmingham, UK.
Fisica: A
Chimica: B
Matematica: D

INTERESSI PERSONALI

Sport

- Corsa – 10km, mezza maratona, maratona.

- Sci
- Squash

Lettura

- Romanzi – in particolare scrittori anglosassoni contemporanei come Ian McEwan, William Boyd, David Mitchell, John le Carré, Jonathan Coe, Sebastian Faulks, Louis de Bernières.
- Saggi – Psicologia, Filosofia, Storia, Scienze/Ecologia/Ambiente. (Steven Pinker, Jared Diamond, Richard Dawkins, Norman Davies).

REFERENZE

Referenze disponibili su richiesta.

